



DAS NETSUITE SOLUTION PROVIDER PROGRAMM

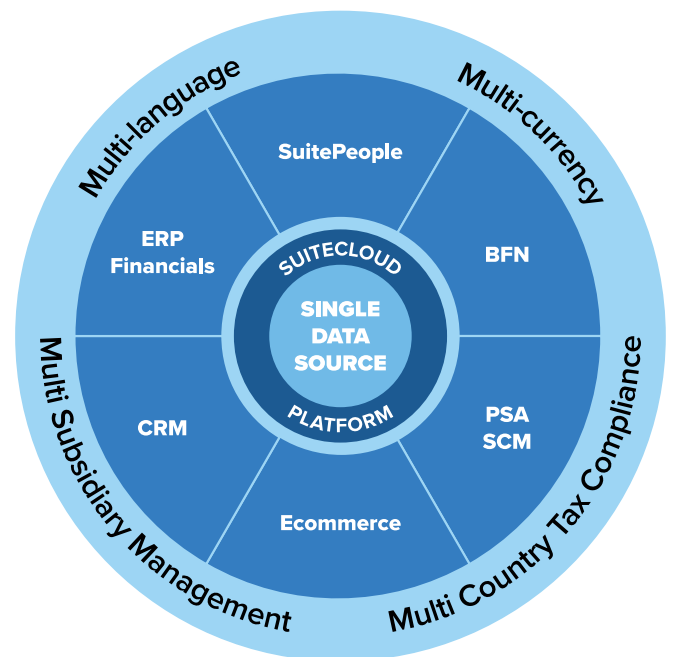
Erleben Sie SuiteLife mit dem führenden Cloud-ERP

Willkommen bei SuiteLife

Wenn Sie NetSuite Solution Provider werden, erleben Sie SuiteLife, unser fortschrittliches Programm für Kundeninteraktionen. Mit SuiteLife können Sie schnell NetSuite verkaufen und implementieren. Außerdem können Sie mit fortlaufenden Schulungen und dem Support für NetSuite Partner Ihr Geschäft erweitern und dafür sorgen, dass jede Interaktion mit Kunden ein Erfolg wird.

Das NetSuite Solution Provider Programm

wurde für erfahrene Reseller von Business-Software entwickelt, die für mehr Umsatz sorgen möchten. Die cloudbasierte Finanz- und ERP-Softwaresuite von NetSuite – die Buchhaltung, CRM und E-Commerce umfasst – wird Ihre Kunden und Interessenten beeindrucken, für die Akquise neuer Klienten und hervorragende Umsätze sorgen.



Wir suchen nach Partnern, die unsere Vision teilen und sowohl in den Vertrieb als auch in Ressourcen für die Bereitstellung investieren möchten, um so branchenführende Margen zu erzielen.

Einmalige Umsätze. Immer wieder.

Das einzigartige Revenue-Sharing-Programm von NetSuite sorgt für hohe Margen bei Vertragsverlängerung durch Bestandskunden. So bauen Sie eine vorhersehbare Umsatzquelle auf, die jeden Monat einen konstanten Cashflow generiert.

Erweitern Sie Ihren Kundenstamm

NetSuite hilft Ihnen, Ihren Kundenstamm schnell zu erweitern, indem es Ihren Kunden ermöglicht, die Managementprozesse ihres Unternehmens zu automatisieren, IT-Kosten und Wartungsaufwand zu reduzieren, bessere Entscheidungen zu treffen und die Zusammenarbeit zu verbessern.

Erweitern Sie Ihre Marktpräsenz

Mit fortschrittlichen Technologien zum Anpassen können Sie jetzt gezielt den Anforderungen eines bestimmten Branchensegments nachkommen und diesen Account anschließend replizieren und an mehrere Unternehmen in diesem Zielmarkt verkaufen.

Wie wird man ein erfolgreicher NetSuite Solution Provider?

Bei NetSuite teilt unsere vielfältige Community von Lösungsanbietern eine Vision und einen gemeinsamen Ansatz für ihr Unternehmen, um erfolgreich zu sein. Unsere erfolgreichsten Partner setzen auf folgenden Ansatz:

- **Fachwissen im Bereich Finanz- und CRM-Anwendungen**
Um einen deutlichen Return on Investment zu erzielen, müssen qualifizierte Lösungsanbieter über ein solides Wissen über Finanzbuchhaltungs-, ERP- und CRM-Lösungen für den Mittelstand und Großunternehmen verfügen. Dieses Fachwissen sorgt dafür, dass Ihre Kunden die Unterstützung bekommen, die sie brauchen, wenn sie ihre Lösung für das Unternehmensmanagement entwickeln, implementieren und bereitstellen. NetSuite ergänzt das Wissen unserer Partner mit webbasierten und von Trainern geführten Schulungsmöglichkeiten und Zertifikaten.
- **Fachkundiges Vertriebsteam**
Partner, die ein fachkundiges Team von Vertriebsmitarbeitern einsetzen, verzeichnen unmittelbare Erfolge. Diese Mitarbeiter erhalten NetSuite Quoten für neue Geschäftslizenzen, um sicherzustellen, dass die erwarteten Umsatzziele erreicht werden. Die meisten NetSuite Partner erreichen sehr schnell den Break Even und profitieren von dieser speziellen Investition in den Vertrieb.
- **Erfahrung mit der Methodik**
Zur Maximierung des geschäftlichen Potenzials sollte ein Berater zum Team des Lösungsanbieters gehören, der ein umfassendes Verständnis davon hat, wie Business-Software-Anwendungen implementiert, angepasste Geschäftsprozesse entwickelt und wie Finanz- und Buchhaltungsdaten konvertiert werden.

Welche bewährten Vorgehensweisen machen ein Netsuite Unternehmen erfolgreich?

Wie bei jedem erfolgreichen Unternehmen sind Kundenakquise und -bindung entscheidend für den Erfolg. Die erfolgreichsten NetSuite Partner setzen alle auf die folgenden Vorgehensweisen, um optimale Ergebnisse zu erzielen:

- **Vertikale Spezialisierung**

Erfolgreiche Partner konzentrieren sich auf Kernbranchen, in denen Sie am besten ihr Fachwissen und ihre Erfahrung bei der Anpassung einsetzen können, um Lösungen und Dienste mit Mehrwert für einen bestimmten vertikalen Markt zu liefern. NetSuite ergänzt Ihr Fachwissen um unsere eigenen Branchen-Softwarelösungen, die Ihren Kunden helfen, mit den Funktionen unserer Cloud Computing Business Management Suite schneller zu arbeiten.

- **Fachwissen für die Lead- und Nachfragegenerierung**

Um Ihre Unternehmensziele zu erreichen, ist es wichtig, in fachkundige Marketingressourcen zu investieren, die auf die Generierung von Nachfrage nach Unternehmensanwendungen spezialisiert sind. NetSuite beschleunigt Ihre Lead-Generierung mit gemeinsam entwickelten Marketingmaterialien, Musterkampagnen und partnerschaftlichen Marketingmitteln.

- **Ein Produkt – ein Markt**

Mit NetSuite können unsere Lösungsanbieter ihren Kunden eine einzige, integrierte und leistungsstarke Softwarelösung für ihr Unternehmensmanagement liefern. Partner, die ergänzende Services zur NetSuite Lösung bereitstellen, können ihre Verkaufszyklen verkürzen und für ihre potenziellen und bestehenden Kunden eine schnelle Wertschöpfung erzielen.

Vorteile für Partner

Als Partner erhalten Sie eine beispiellose Umsatzbeteiligung an neuen Lizenzen und Verlängerungen, großzügige Kooperationsanpassungen, erweiterten Support für Partner und mehr.

Finanzielle Vorteile	
Umsatz/Marge bei neuen Lizenzen	30 – 50 %
Umsatz/Marge bei Verlängerungen	10 – 30 %
Umsatz für Services und Support	15 %
Interne Produktnutzung	<input checked="" type="checkbox"/>
Vorteile für Vertrieb und Marketing	
Vertriebsunterstützung von einem erfahrenen, fachkundigen Team	<input checked="" type="checkbox"/>
On-Demand Self-Service Ressourcen-Center	<input checked="" type="checkbox"/>
Leadregistrierung in Echtzeit	<input checked="" type="checkbox"/>
Nutzung der NetSuite Logos und Marken	<input checked="" type="checkbox"/>
Co-Branded Editions für Ihre Kunden	<input checked="" type="checkbox"/>
Marketingkampagnen mit Co-Branding	<input checked="" type="checkbox"/>
Kostenlose Demo-Accounts	<input checked="" type="checkbox"/>
Unbegrenzte Test-Accounts	<input checked="" type="checkbox"/>
Kooperative Marketing-Budgets	<input checked="" type="checkbox"/>

Wenn Sie mehr Informationen über das NetSuite Solution Provider Programm möchten, senden Sie eine Anfrage an solutionproviders@netsuite.com oder besuchen Sie www.netsuite.com/partners.

Technische Vorteile	
SuiteAnswers	<input checked="" type="checkbox"/>
Premium-Support	<input checked="" type="checkbox"/>
Erweiterter Support für Partner (Advanced Partner Support – APS)	<input checked="" type="checkbox"/>
Support für Vertriebsingenieure und Produktdemonstrationen	<input checked="" type="checkbox"/>
Uneingeschränkte Entwicklung/Referenz-Accounts	<input checked="" type="checkbox"/>
Pre-Release-Schulungen	<input checked="" type="checkbox"/>
Pre-Release-Pläne und Dokumentation	<input checked="" type="checkbox"/>
Cloud-Zugang für Online-Schulungen	<input checked="" type="checkbox"/>
Beschleunigtes Onboarding Schulungen	<input checked="" type="checkbox"/>
Tests mit Zertifikaten	<input checked="" type="checkbox"/>
SuiteWorld-Pässe	<input checked="" type="checkbox"/>
Executive Business Reviews	Partner mit 30 oder mehr Mitarbeitern
Programmanforderungen	
Erfahrung	Nachgewiesene Verkäufe/Implementierungen Erfahrung mit Buchhaltung, ERP, CRM und/oder E-Commerce-Anwendungen
Fachkundige Mitarbeiter	Minimum (1) Vertrieb, (1) Vorverkauf und (1) Lieferung/Implementierung
Unterzeichnete Vereinbarung und Absatzplan	<input checked="" type="checkbox"/>
Verpflichtung zu neuen Lizenzvereinbarungen	100.000 \$